

Für unseren Mandanten, einer der führenden Produzenten von Aluminium-Bauelementen, suchen wir den

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

Aufgabenschwerpunkte:

- Eigenverantwortliche kaufmännische Betreuung der Bestandskunden im Vertriebsgebiet, PLZ-Gebiete 60-65, 68-69 und 97.
- Unterstützung bei der technischen Kundenberatung.
- Kalkulation und Angebotserstellung inklusive Nachverfolgung.
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Vertriebsteam.
- Neugeschäftsentwicklung in allen Produktbereichen sowie Erschließung neuer Kunden- und Wachstumssegmente.

Erfahrungen/Kenntnisse:

- Langjährige Branchenerfahrung mit nachweisbaren Erfolgen in einer Vertriebs- oder KeyAccount-Funktion im B2B-Bereich; idealerweise im Bereich der Aluminium-Bauelemente.
- Erfahrungen im Aufbau nachhaltiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen mit kleinen und mittleren Bauelemente-Kunden.
- Fähigkeit pragmatische und kundenorientierte Lösungen für komplexe Herausforderungen zu finden.
- Technisches Verständnis im Fenster- und Türenmarkt.
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift.

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Eine gelebte, offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Ein attraktives Gehalts- und Nebenleistungspaket, neutrales Dienst-KFZ auch zur privaten Nutzung.
- Höchste professionelle Standards und gelebten Unternehmergeist.
- Ein zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld.

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Sven Halbe. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.