

Wir suchen für unseren Mandanten, einen europäischen Premium Hersteller von Profi-Weiware höchster Qualität, den

## Vertrieb von Profi-Weiware Westösterreich

### Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung bestehender sowie Akquisition neuer Kunden
- Angebotslegung, -verfolgung und Reporting sowie Pre- und After-Sales
- Aktive Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Kundendienst-Team sowie internen Ansprechpartnern
- Umsetzung von Marketingaktivitäten und Vertriebsstrategie
- Marktbeobachtung sowie Bedarfsermittlung beim Kunden
- Umsatzverantwortung mit Gebietsschutz
- Teilnahme an (Haus-)Messen und Reklamationsmanagement

### Erfahrungen/Kenntnisse:

- Abgeschlossene Ausbildung und mehrjährige Vertriebserfahrung
- Berufserfahrung in der Gastronomie oder Hotellerie
- Verkaufs- und Dienstleistungsmentalitt
- Kommunikationstalent mit hoher Kundenorientierung
- Überzeugungskraft und Reisebereitschaft
- Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- Sicheres und durchsetzungsstarkes Auftreten, Teamplayer

### Unser Mandant bietet Ihnen

- Lukratives Provisionssystem und Prämien mit Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- Flexible Arbeitszeitgestaltung und hohes Ma an Eigenverantwortung
- Sie werden bei uns Teil einer bekannten und beliebten Marke, welche für Qualität steht
- Eine interessante, verantwortungsvolle und vielseitige Position in einem international tätigen Konzern
- Privaten Pensionsvorsorge mit Option auf Kostenübernahme durch den Dienstgeber
- Krankenzusatzversicherung zu vergünstigten Konditionen

Ort: Salzburg

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschlielich per E-Mail an Herrn Marcus Christopher Schulz. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.