

Unser Mandant ist eine inhabergeführte Unternehmensgruppe, die in Deutschland und den angrenzenden Ländern Europas ein breites Verpackungsmittelsortiment herstellt und vertreibt - vornehmlich aus Pappe / Papier - unter anderem für die Lebensmittelindustrie und die Branchen der Non-Food-Konsumgüterindustrie: Produktverpackungen, Trays, POS-Displays & Versandkartonagen. Zu den Kunden gehören eine Vielzahl von namhaften Konsumgütermarken und auch Online-Händler. Für verschiedene Regionen in Deutschland und zur Verstärkung des Teams suchen wir

Senior Sales Manager (m/w/d)

Ihr Verantwortungsbereich:

- Sie verantworten ein festes Verkaufsgebiet in Deutschland - operativ & strategisch
- Sie sind für den Verkauf des gesamten Produktportfolio im FMCG Wellpappbereich verantwortlich und setzen gemeinsam mit den Kunden abwechslungsreiche Projekte um
- Als überzeugendes Vertriebstalent gewinnen Sie neue Kunden, erschließen neue Kunden und bauen diese aus und entwickeln die Bestandskunden ebenfalls nachhaltig
- Als kreativer Kopf entwickeln Sie stetig - gemeinsam mit dem Entwicklungsteam neue Verpackungslösungen für die Kunden und begeistern diese von Verpackungslösungen
- Sie sind vom Home Office aus tätig, wahlweise auch von einem unserer Standorte in Deutschland

Ihr Background:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen
- Eine mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb setzen wir voraus - idealerweise in der Verpackungsbranche und / oder vergleichbaren Branchen
- Sie sind ein Verkaufstalent und mit Ihrem Verhandlungsgeschick und Ihrer Kommunikationsstärke sichern Sie sich die Begeisterung Ihre Kunden
- Deutsch und Englisch beherrschen Sie fließend in Wort und Schrift
- Sie sind einsatzfreudig, leidenschaftlich, analytisch stark, rhetorisch versiert, haben Verhandlungsgeschick und eine hohe Abschlussicherheit

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Eine attraktive, leistungsorientierte Entlohnung
- Ein exzellentes Einarbeitungsprogramm
- Zahlreiche Benefits wie Betriebsarzt, Weiterbildungsprogramme, Coaching, gesundheitsfördernde Maßnahmen, flexible Arbeitszeiten, Mitarbeiter:innen- und Team Events

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Dietrich Groth. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.