

Wir suchen für unseren Mandanten, ein renommiertes und börsennotiertes Beratungsunternehmen im Bereich Fördermittel, den

Senior Key Account Manager (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für eine definierte Vertriebsregion in Bayern für den Ausbau des Geschäftes
- Aufbau neuer Kontakte zu Kunden aus dem gehobenen Mittelstand, um diese für unseren Mandanten zu gewinnen. Ob Kaltakquise, oder die Nutzung eines vorhandenen Netzwerkes oder Multiplikatoren, das Ziel ist ein enger Kontakt zu den Entscheidern, um neue Kunden zu gewinnen
- Pflege eines intensiven Beziehungsmanagements zu den Ansprechpartnern der Bestandskunden, um über neue Investitionsvorhaben informiert zu sein und dadurch dafür zu sorgen, dass unser Mandant der langfristige Partner für Finanzierungsthemen bleibt
- Beratung der Inhaber, CFOs oder kaufmännischen Leiter hinsichtlich der Investitionsvorhaben in Abstimmung mit dem Projektteam
- Präsentation und Verhandlung der Finanzierungskonzepte und Vermittlung des Mehrwertes
- Steuerung der Entwicklung der Finanzierungskonzepte „als Projektmanager“ in enger Zusammenarbeit mit Projektanalysten und technischen Experte

Erfahrungen/Kenntnisse:

- Mehrjährige Erfahrung im Firmenkundenvertrieb, idealerweise im Bereich Fördermittel oder Unternehmensfinanzierung
- Seniorität und Erfahrung im Umgang mit Kunden auf Geschäftsführungs-Ebene
- Leidenschaft für den Vertrieb, sowohl in der Betreuung als auch in der Akquisition
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und positive Ausstrahlung, verbunden mit der Fähigkeit, schnell Beziehungen zu Menschen aufbauen zu können
- Affinität für technische Themen und betriebswirtschaftliche Erfahrung
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem oder technischem Hintergrund oder eine vergleichbare Qualifikation

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Ein sehr attraktives Gehaltspaket, flache Hierarchien und Freiräume
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre und hochmotivierte Kolleginnen und Kollegen

Ort: München und Nürnberg

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Klaus Mayerhanser. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.