Unser Mandant gehört zu einer inhabergeführten mittelständischen Unternehmensgruppe der Verpackungsmittelbranche. Maßgebliche Investitionen in die Produktionsstandorte – vor allem auch unter dem Aspekt des Umweltschutzes und der Nachhaltigkeit - sichern auch den zukünftigen Erfolg im Markt. Zu den Kunden der Unternehmensgruppe gehören eine Vielzahl der TOP-Markenartikel-Unternehmen in Deutschland und in Europa – sowohl aus den Branchen der Lebensmittel- und Getränkeindustrie als auch aus den Branchen der Non-Food Konsumgüterindustrie. Zum nächstmöglichen Termin besetzen wir die Position

# Sales Manager Rheinland Verpackungsmittel (m/w/d)

**Ihre Aufgabenschwerpunkte:**

- Sie haben die volle Umsatz- und Ertragsverantwortung für Ihr Verkaufsgebiet mit hohen Freiheitsgraden
- Unter Berücksichtigung der von Ihnen zu erstellenden Markt- und Wettbewerbsanalyse gewinnen Sie Schritt für Schritt neue Kunden und bauen Umsatz und Ertrag bei den bestehenden Kunden nachhaltig aus - dabei steht nicht nur das Produktportfolio „Wellpappverpackungen“ im Vordergrund, sondern natürlich ebenso ein auf die Kunden zugeschnittenes Servicekonzept
- Sie arbeiten eng mit dem exzellent ausgebildeten und hochmotivierten Team im Vertriebsinnendienst, der Entwicklungsabteilung, der Produktion und der Logistik zusammen

**Ihre Erfahrungen & Kenntnisse:**

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung - ideal wäre es natürlich mit den Schwerpunkten „Druck und / oder Papier, Verpackung oder für andere Verpackungsmittel“
- Einige Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst in einem Verpackungsmittelunternehmen – ideal wäre es auch hier mit einem Schwerpunkt „Wellpappe“
- Sie sind ein offener, kommunikationsstarker und zielgerichteter Typ und arbeiten mit großer Leidenschaft und mit einer ausgeprägten Abschlussstärke
- Eine hohe Einsatzfreude und Belastbarkeit zeichnen Sie genauso aus wie Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität

**Das bietet Ihnen unser Mandant:**

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten in einer starken und gesunden Unternehmensgruppe
- Ein dynamisches und sehr spannendes Arbeitsumfeld in einem Unternehmen auf Wachstumskurs & eine offene Unternehmenskultur

Ort: Rheinland

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Dietrich Groth. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.

DELTACON Berlin GmbH
Executive Search & Recruiting
Dietrich Groth
Leonhardtstrasse 10 · D-14057 Berlin
+49 171 9503467 · groth@deltacon.com