

Wir suchen für unseren Mandanten, ein weltweit führendes Anlagenbau-Unternehmen für das Handling hochwertiger Schüttgüter zum Beispiel in der Lebensmittelindustrie, den Außendienst Mitarbeiter mit starker technischer Affinität als

Sales Manager International (w/m/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Internationaler Vertrieb, Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Marktanalyse und Wettbewerbsbeobachtung im Vertriebsgebiet
- Akquise von Neukunden, sowie technische und kaufmännische Betreuung bestehender Kunden
- Konzeption technischer Lösungen mit Kunden und Ausarbeitung und kommerzieller Angebote
- Führung von Beratungsgesprächen und Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Begleitung der kommerziellen Auftragsabwicklung
- Organisation und Durchführung zielgerichteter Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Teilnahme an branchenrelevanten Messen und Symposien

Erfahrungen / Kenntnisse:

- Technisches Studium im Bereich Ingenieurwesen oder eine technische Ausbildung
- Berufserfahrung, idealerweise in einem Anlagenbau-Unternehmen der Nahrungsmittelindustrie
- Verfahrenstechnische und kaufmännische Kenntnisse mit sehr guten analytischen Fähigkeiten
- Kommunikativer Teamplayer mit einer systematischen, selbstständigen und zielorientierten Arbeitsweise
- Hohes Maß an Umsetzungsorientierung, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Kundenorientierung und Freude am Umgang mit Menschen aus unterschiedlichen Kulturkreisen
- Hohe Reisebereitschaft ist für diese internationale Aufgabe unumgänglich

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Einen außergewöhnlichen Job und die Möglichkeit die Zukunft des Unternehmens mit zu entwickeln
- Eine sehr interessante Tätigkeit in einem zukunftsfähigen Unternehmens mit sehr guter Reputation
- Eine einzigartige Unternehmenskultur in einem Stiftungsunternehmen das sozial und nachhaltig handelt.
- Echte Chancen zur persönlichen Entwicklung & vielseitige Weiterbildungsprogramme
- Ein modernes Führungsleitbild, zielorientiertes Arbeiten und einen bemerkenswerten Teamgeist
- Attraktive Vergütung & Benefits, 30 Tage Urlaub, PKW auch zur privaten Nutzung
- Mobiles Arbeiten mit modernem Arbeitsequipment nach umfangreichem Onboarding

Ort: Rödermark

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Thomas Wild. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.