

Wir suchen für unseren Mandanten, ein lösungsfokussiertes Unternehmen, zur Verstärkung des Teams für die Betreuung der Geschäftskunden in der Region Nürnberg, den

Sales Manager – Direct Sales (w/m/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung und Beratung bestehender Geschäftskunden zur Maximierung von Kundenzufriedenheit, Kundenbindung und Umsatz
- Identifizierung und Gewinnung neuer Kunden durch gezielte Akquisitionsaktivitäten
- Entwicklung von Vertriebsstrategien zur Förderung von Umsatzwachstum und Markterschließung
- Pflege langfristiger Partnerschaften durch persönlichen Kontakt und Unterstützung vor Ort
- Reporting und Analyse der Vertriebsleistung und Geschäftsentwicklung
- Eigenverantwortliche Entscheidung über Finanzierungsanfragen

Erfahrung/Kenntnisse:

- Erfahrung im Firmenkundenvertrieb mit nachweislichen Erfolgen
- Vertriebsbegeisterung mit sicherem Auftreten und sehr guten Kommunikationsfähigkeiten sowie hoher Kundenorientierung
- Erfahrungen im Kundenkontakt auf Geschäftsleitungsebene
- Analytisches Denkvermögen, Eigeninitiative, Engagement und pragmatisches Vorgehen
- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftsorientiertes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Ein attraktives Gehaltspaket sowie flache Hierarchien und Entscheidungsspielräume
- Umfangreiche Benefits für Familie, Gesundheit, Altersvorsorge und vieles mehr...

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Klaus Mayerhanser. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.