

Wir suchen für ein erfolgreiches, mittelständisches Familienunternehmen, das qualitativ hochwertige Türensysteme entwickelt, produziert und vertreibt, den

## Objektberater (m/w/d) Vertriebsaußendienst Region Hessen/Niedersachsen

### Aufgabenschwerpunkte:

- Beratung von Handwerkern und Generalunternehmen in der Ausschreibungsphase
- Technische und kaufmännische Aufbereitung der Aufträge für den Vertriebsinnendienst
- Betreuung unseres vorhandenen Kundenstamms sowie Akquise neuer Kunden und Aufträge
- Erschließung neuer Märkte, Durchführung von Analysen zum Kundenbedarf
- Erarbeiten individueller Lösungen im Rahmen der technischen und wirtschaftlichen Möglichkeiten
- Durchführung serviceorientierter Abstimmung mit allen relevanten Fachabteilungen

### Erfahrungen/ Kenntnisse:

- Qualifizierte technische und kaufmännische Ausbildung, gerne mit Studien- oder Technikerabschluss
- Nachweisliche Vertriebsserfolge, idealerweise in Unternehmen der Bauzuliefererindustrie oder der Objekteinrichtung
- Erfahrung mit Ausschreibungen, privatwirtschaftlich und öffentlich
- Ausgeprägte Service- und Vertriebsmentalität
- Verhandlungsgeschick und professionelles Auftreten
- Eigenständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise in Verbindung mit unternehmerischem Denken

### Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem kontinuierlich wachsenden und gesunden Familienunternehmen
- Eine ausgezeichnete Zukunftsperspektive
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein offenes und sehr gutes Betriebsklima
- Ausstattung mit modernen Arbeitsmitteln
- Firmenwagen, Bikeleasing, gemeinsame Freizeitaktivitäten

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Sven Halbe. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.