

Wir suchen für unseren Mandanten ein innovatives Finanzunternehmen, das sich auf nachhaltige Investments und Finanzierungslösungen für Erneuerbare-Energie-Projekte spezialisiert hat, zum Ausbau des Geschäfts in der Region Nordrhein-Westfalen, den

Manager Firmenkunden (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für definierte Vertriebsregion zur Geschäftserweiterung
- Aufbau neuer Kontakte zu gehobenen Mittelstandskunden durch verschiedene Vertriebsstrategien
- Intensives Beziehungsmanagement mit Bestandskunden für langfristige Partnerschaften
- Beratung von CFOs und kaufmännischen Leitern bei komplexen Investitionsvorhaben
- Präsentation und Verhandlung von Finanzierungskonzepten
- Entwicklung von Finanzierungskonzepten in Zusammenarbeit mit Projektanalysten und Experten
- Enge Zusammenarbeit mit Projektanalysten und technischen Experten für optimale Ergebnisse und Kundenzufriedenheit

Erfahrung/Kenntnisse:

- Mehrjährige Erfahrung im Firmenkundenvertrieb, idealerweise Unternehmensfinanzierung im technischen Bereich wie Bauwirtschaft, TGA, Maschinenbau oder Umwelttechnologien
- Seniorität im Kundenkontakt auf Geschäftsleitungsebene mit Parkettsicherheit
- Vertriebsbegeisterung mit positivem Auftreten und hoher Kundenorientierung
- Technisches und betriebswirtschaftliches Knowhow für eine optimale Kundenberatung
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit, schneller Beziehungsaufbau
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und schnelle Auffassungsgabe sowie das Talent, komplexe Sachverhalte klar und verständlich darzustellen
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere Excel und sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem und/oder technischem Hintergrund oder eine vergleichbare Qualifikation

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Ein außerordentlich attraktives Gehaltspaket und flache Hierarchien sowie eine offene Kommunikation
- Eine tolle Arbeitsatmosphäre und hochmotivierte Kolleginnen und Kollegen

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Klaus Mayerhanser. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.