Unser Mandant ist eine Unternehmensgruppe aus der Verpackungsmittelbranche. In verschiedenen, hochmodernen Produktionswerken werden Verpackungsmittel und POS-Displays aus Wellpappe hergestellt.

Zu den Kunden der Unternehmensgruppe gehören eine Vielzahl der TOP-Markenartikel-Unternehmen in Deutschland und in Europa – sowohl aus den Branchen der Lebensmittel- und Getränkeindustrie als auch aus den Branchen der Non-Food Konsumgüterindustrie.

Gebietsverkaufsleitung POS-Displays (m/w/d) Norddeutschland

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Sie haben die volle Umsatz und Ertragsverantwortung für einen festen Kundenstamm aus der Markenartikelindustrie (food und non food)
- In dieser Verantwortung sind Sie für die Gewinnung neuer Kunden verantwortlich und entwickeln Ihre Bestandskunden nachhaltig und profitabel weiter
- Hervorzuheben ist vor allem die Weiterentwicklung der Kunden-Servicekonzepte gemeinsam mit Ihren Kunden und den Fachabteilungen – u.a. Fullfillment- und Co-Packung-Leistungen.
- Sie arbeiten sehr eng mit den Bereichen Innendienst, Display-Entwicklung, Kalkulation, Produktion und Logistik zusammen

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten in einem gesunden und modern investierten Unternehmen
- Ein dynamisches und sehr spannendes Arbeitsumfeld in einem Unternehmen auf Wachstumskurs, eine offene Unternehmenskultur und ein sehr sympathisches Team
- Weiterbildungsmaßnahmen im Zuge Ihrer beruflichen Aufgaben- und Verantwortungsbereiche

Ihre Erfahrungen & Kenntnisse:

- Eine abgeschlossene kaufmännische und / oder technische Ausbildung – ideal mit den Schwerpunkten Druck und/oder Verpackung; alternativ haben Sie sich diese Kenntnisse „on the job“ angeeignet
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Innendienst, in der Entwicklungsabteilung oder im Außendienst in einem Unternehmen der Display-Industrie
- Ihre Anwenderkenntnisse des MS Office-Paketes sind ausgeprägt
- Ihre Deutschkenntnisse sind fließend / verhandlungssicher und Sie haben gute Kenntnisse der englischen Sprache

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Dietrich Groth. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.

DELTACON Berlin GmbH
Executive Search & Recruiting
Dietrich Groth
Leonhardtstrasse 10 · D-14057 Berlin
+49 171 9503467 · groth@deltacon.com