

Unser Mandant, ist ein weltweit führender Hersteller von Verbindungselementen und Befestigungslösungen für industrielle Anwendungen und OEMs, insbesondere in der Automobilindustrie und dem Maschinenbau. Das Unternehmen ist Teil einer international tätigen Gruppe mit globaler Präsenz. Der Fokus in Europa liegt derzeit unter anderem auf dem **gezielten Ausbau des OE-Geschäfts** durch die Erschließung neuer Märkte, den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und die konsequente Weiterentwicklung des Produktportfolios. Im Zuge einer Nachbesetzung und zur weiteren Stärkung und Entwicklung der Organisation suchen wir einen

Director Sales OE EMEA (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für Umsatz- und Ergebnisentwicklung im OE-Bereich innerhalb EMEA
- Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsstrategien zur Ausweitung des Geschäfts
- Zusammenarbeit mit Engineering, Produktion, Produktmanagement und Controlling
- Gestaltung schlanker, effizienter Prozesse im noch jungen Bereich OE
- Strukturierte Aufbereitung und Kommunikation von Forecasts, KPIs und Business Cases

Erfahrungen/Kenntnisse:

- Abgeschlossenes Studium in BWL mit technischem Verständnis, als Wirtschaftsingenieur oder im Ingenieurwesen
- >15 Jahre Erfahrung im Vertrieb von OE-Komponenten und > 5 Jahre Führungserfahrung
- Fundierte Kenntnisse in der Steuerung komplexer, internationaler Vertriebsprojekte
- Analytisch stark, belastbar und offen für operative Arbeit im Detail
- „Self-starter“, der Verantwortung übernimmt und Strukturen mitgestaltet

Das bietet unser Mandant:

- Freiheiten in der Umsetzung mit direktem Einfluss auf die Geschäftsstrategie
- Hoher Grad an Autonomie, flache Hierarchien, direkter Zugang zur Entscheidungsebene
- Stark wachsendes Unternehmen mit klarer Mission
- Ein marktgerechtes „Package“ mit Fixum, Bonus und Car Allowance
- Die Möglichkeit „remote im smart home“ zu arbeiten
- Übergabephase mit dem derzeitigen Stelleninhaber möglich

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Thomas Wild. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.