

Wir suchen für unseren Mandanten, einen erfolgreichen Netzwerk-Hersteller, den

Director Carrier (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung für das Geschäft unseres Mandanten mit den Carriern in Deutschland
- Führung des Vertriebs-Teams bestehend aus Key Account Managern sowie aktive Weiterentwicklung der Mitarbeiter und Unterstützung bei den Kunden
- Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Pflege eines intensiven Beziehungsmanagements zu den wichtigsten Akteuren der Kunden, um die Entwicklung des Geschäftes positiv zu beeinflussen
- Verantwortung für das Halten der Umsätze und Marktposition
- Markt- und Wettbewerbsanalysen und Entwicklung von geeigneten Strategien.
- Verantwortung für die Erfüllung der Umsatz- und Deckungsbeitragsziele gemäß Budgets

Erfahrungen/Kenntnisse:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb im Netzwerkbereich
- Starke Expertise und Netzwerk bei den Entscheidern der deutschen Netzbetreiber
- Mehrjährige Führungserfahrung mit einem modernen Führungsstil und der Leidenschaft Mitarbeiter zu entwickeln und zu motivieren
- Erfahrung in der Entwicklung von erfolgreichen Absatzstrategien
- Ausgezeichnete Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten bis zum C-Level
- Selbständige Arbeitsweise, sowie ein analytisches Denkvermögen und gute konzeptionelle Fähigkeiten
- Technische Kompetenz im Netzwerkbereich, und unternehmerisches Denken und Handeln für eine positive, langfristige Kundenbeziehung
- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftsorientiertes Studium

Unser Mandant bietet Ihnen:

- Arbeiten in einem sympathischen, erfolgreichen und dynamischen Unternehmen
- Ein attraktives Gehalts- und Nebenleistungspaket
- Flexible Arbeitszeiten

Ort: München

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Klaus Mayerhanser. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.