

Wir suchen für unseren Mandanten, einen global agierenden und weltweit führenden Hersteller von Technologien für Automobilteile, Energiespeichersysteme sowie Elektronische Komponenten, den

Business Development Manager Innovative Battery (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Verantwortung und Betreuung des innovativen Batterien-Portfolios für den europäischen Markt und Aufbau von vertrauensvollen und dauerhaften Kundenbeziehungen für ein zukünftiges Geschäft
- Analyse des Marktes sowie Beobachtung der Markttrends für Batterien und des Wettbewerbes
- Entwicklung von Aktivitäten und Aufbau von Partnerschaften und Initiierung von Produktoptimierungen über gemeinsame Projekte
- Aufbau und Pflege von langfristigen Beziehungen zu Entscheidern in der Branche und bei potentiellen Kooperationspartner in Branchen wie IoT, Pharma, Logistik oder Leisure
- Ermittlung von Produkthanforderungen und Beteiligung an der Produktentwicklung sowie Entwicklung neuer Anwendungskonzepte

Erfahrungen/ Kenntnisse:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement, Vertrieb, technischem Marketing oder Business Development
- Branchenexpertise idealerweise im Bereich Batterien, IoT, Logistik oder Pharma
- Tiefgehende Kenntnisse über die Wettbewerbslandschaft in der Batterie- Branche, idealerweise mit einem guten Netzwerk zu potentiellen Kooperationspartnern und Kunden
- Erfahrung im Aufbau eines Business „from scratch“, mit unternehmerischer Denke, Resilienz sowie Ausdauer und Hartnäckigkeit
- Technische Leidenschaft, verbunden mit Stärken im Aufbau eines Netzwerkes und der Lust am Erfolg, ein neues Geschäft mit großartigen Produkten mit aufzubauen
- Reisebereitschaft innerhalb Europas

Das bietet Ihnen unser Mandant:

- Ein attraktives Vergütungspaket mit einem sicheren Arbeitsplatz
- Mitwirken am Aufbau eines innovativen Geschäftes mit Gestaltungsspielräumen
- Ein internationales Umfeld mit einer familiären Atmosphäre

Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie die oben genannten Voraussetzungen mitbringen, senden Sie bitte Ihre „Visitenkarte“, in Form eines aussagefähigen Lebenslaufs, bitte ausschließlich per E-Mail an Herrn Klaus Mayerhanser. Wir werden uns im Anschluss mit Ihnen in Verbindung setzen.